

**UNIVERSIDADE FEDERAL RURAL DE PERNAMBUCO**  
**DEPARTAMENTO DE AGRONOMIA**  
**ORIENTADOR: Prof. Dr. ROBERTO DE ALBUQUERQUE MELO**  
**SUPERVISORA: ANDRÉA CARLOS DA SILVA LEAL**

HENRIQUE MOTA FERREIRA LIMA

**RELATÓRIO DO ESTÁGIO SUPERVISIONADO OBRIGATÓRIO**  
Acompanhamento das atividades de comercialização insumos agrícola na empresa  
Campo Total Atacado

Recife  
2023

**UNIVERSIDADE FEDERAL RURAL DE PERNAMBUCO  
DEPARTAMENTO DE AGRONOMIA**

HENRIQUE MOTA FERREIRA LIMA

**RELATÓRIO DO ESTÁGIO SUPERVISIONADO OBRIGATÓRIO**  
Acompanhamento das atividades de comercialização insumos agrícola na empresa  
Campo Total Atacado

Relatório referente ao Estágio Supervisionado Obrigatório, cujo o intuito é apresentar às atividades desenvolvidas durante o período de 02/01/2023 à 23/03/2023, como requisito para obtenção do título de Bacharel em Agronomia.

Orientador: Prof. Dr. Roberto de Albuquerque Melo

Supervisora: Andréa Carlos da Silva Leal

Recife  
2023

Dados Internacionais de Catalogação na Publicação  
Universidade Federal Rural de Pernambuco  
Sistema Integrado de Bibliotecas  
Gerada automaticamente, mediante os dados fornecidos pelo(a) autor(a)

---

L732r

Lima, Henrique Mota Ferreira

RELATÓRIO DO ESTÁGIO SUPERVISIONADO OBRIGATÓRIO: Acompanhamento das atividades de comercialização insumos agrícola na empresa Campo Total Atacado / Henrique Mota Ferreira Lima. - 2023. 24 f. : il.

Orientador: Roberto de Albuquerque Melo.  
Inclui referências.

Trabalho de Conclusão de Curso (Graduação) - Universidade Federal Rural de Pernambuco, Bacharelado em Agronomia, Recife, 2023.

1. insumos agrícolas. 2. comercialização. 3. hortifrutí. I. Melo, Roberto de Albuquerque, orient. II. Título

CDD 630

---

NOME: Henrique Mota Ferreira Lima

MATRÍCULA: 200696734

CURSO: Bacharelado em Agronomia

ORIENTADOR: Roberto de Albuquerque Melo

ESTABELECIMENTO DE ENSINO: Universidade Federal Rural de Pernambuco

LOCAL DE REALIZAÇÃO: Campo Total Atacado LTDA.

ENDEREÇO: Rodovia BR 101, Sul, Km 81.30 - Galpão A - Muribeca, Jaboatão dos Guararapes - PE

PERÍODO: 02 de janeiro a 23 de março, de segunda a sexta-feira no horário de 08 h às 12 h

CARGA HORÁRIA: 210 horas

SUPERVISOR (A): Andréa Carlos da Silva Leal

---

Orientador

---

Supervisor (a)

---

Estagiário



“Deus é Grande, Deus é forte, quando ele quer não tem quem não queira.”

Ayrton Senna

## **AGRADECIMENTOS**

Primeiramente, agradeço a Deus por me abençoar, guiar e dar sabedoria nos momentos bons e ruins durante a jornada da vida.

Gostaria de expressar minha profunda gratidão aos meus pais Geraldo Ferreira Lima Filho e Lindalva Maria Mota Ferreira Lima, que dedicaram seu tempo, esforço e amor para me educar, orientar e incentivar em todas as minhas empreitadas. Sou muito grato por terem me ensinado valores tão importantes como honestidade, respeito e gratidão, que ajudaram a tornar a pessoa que sou hoje. Quero agradecer também ao meu irmão Breno Mota Ferreira Lima, por sua paciência, apoio e por sempre ensinar algo novo.

Agradeço aos amigos que fiz durante a minha graduação, por todo o conhecimento adquirido, amizade e companheirismo que compartilhamos ao longo dessa jornada acadêmica, em especial ao amigo Ivanildo Campos.

À UFRPE, por ter contribuído significativamente para o meu desenvolvimento profissional. Ao meu orientador, Prof. Roberto de Albuquerque Melo, pela confiança em mim depositada, pelo apoio oferecido, por compartilhar seus conhecimentos e pelos valiosos conselhos.

A toda equipe da Campo Total Atacado e Terra Soluções Agrícolas (unidade Jaboatão dos Guararapes), por terem me acolhido tão bem durante o período de estágio, por toda paciência, dedicação, carinho e amizade. Destaco em especial minha supervisora, Andréa Carlos da Silva Leal, pela sua ajuda, aprendizado, incentivo e pela oportunidade que me concedeu de realizar esse estágio.

## RESUMO

O presente relatório descreve as atividades desenvolvidas durante o Estágio Supervisionado Obrigatório (ESO) na empresa Campo Total Atacado, localizada em Jaboatão dos Guararapes-PE. A empresa atua na comercialização de insumos agrícolas para o mercado hortifruti no segmento de atacado. Durante o período do estágio eu tive a oportunidade de participar de atividades que englobam o acompanhamento de atividades operacionais na comercialização de produtos agrícolas, no apoio ao setor de televendas e aos vendedores externos, em treinamentos técnicos em que pude aprender mais sobre o portfólio de produtos comercializado pela empresa, na organização do estoque de sementes e controle de temperatura, no acompanhamento do estoque de produtos. A partir da vivência adquirida neste estágio, elaborei este relatório ressaltando a importância do Estágio Supervisionado Obrigatório no desenvolvimento do profissional de agronomia.

Palavras-Chave: insumos agrícolas, comercialização, hortifruti.

## LISTA DE FIGURAS

<b>Figura 1.</b>	Termo-higrômetro registrando a temperatura e umidade da sala de sementes .....	<b>12</b>
<b>Figura 2.</b>	Armários de armazenamento de sementes de hortaliças .....	<b>13</b>
<b>Figura 3.</b>	Armazenamento de sementes .....	<b>13</b>
<b>Figura 4.</b>	Computador do estagiário .....	<b>15</b>
<b>Figura 5.</b>	Produtos esperando a conferência para posterior transporte .....	<b>15</b>
<b>Figura 6.</b>	Estoque de herbicidas .....	<b>16</b>
<b>Figura 7.</b>	Estoque de inseticidas .....	<b>17</b>
<b>Figura 8.</b>	Estoque de fungicidas .....	<b>17</b>
<b>Figura 9.</b>	Estoque de adjuvantes .....	<b>18</b>
<b>Figura 10.</b>	EPI necessário para entrar no estoque de defensivos .....	<b>18</b>
<b>Figura 11.</b>	Treinamento Corteva linha HF .....	<b>21</b>
<b>Figura 12.</b>	Treinamento Sakata/Ubyfol .....	<b>21</b>
<b>Figura 13.</b>	Treinamento Sakata sobre cultivares de cebola .....	<b>22</b>



## SUMÁRIO

<b>1</b>	<b>Contextualização .....</b>	<b>9</b>
<b>1.1</b>	<b>Agronegócio no Brasil .....</b>	<b>9</b>
<b>1.2</b>	<b>Produção de frutas e hortaliças no Nordeste .....</b>	<b>9</b>
<b>1.3</b>	<b>Distribuição de insumos agrícolas .....</b>	<b>10</b>
<b>2</b>	<b>Materiais e métodos .....</b>	<b>11</b>
<b>2.1</b>	<b>Descrição da Empresa .....</b>	<b>11</b>
<b>3</b>	<b>Principais atividades desenvolvidas no estágio .....</b>	<b>11</b>
<b>3.1</b>	<b>Armazenamento de sementes .....</b>	<b>12</b>
<b>3.2</b>	<b>Comercialização de insumos agrícolas .....</b>	<b>14</b>
<b>3.3</b>	<b>Levantamento do estoque de produtos .....</b>	<b>16</b>
<b>3.4</b>	<b>3.4 Principais Produtos Comercializados .....</b>	<b>19</b>
<b>3.5</b>	<b>Treinamentos .....</b>	<b>20</b>
<b>4</b>	<b>Considerações Finais .....</b>	<b>22</b>
<b>5</b>	<b>Referências .....</b>	<b>23</b>

## **1 Contextualização**

### **1.1 Agronegócio no Brasil**

O agronegócio é um termo que se refere ao conjunto de atividades econômicas que envolvem a produção, processamento e distribuição de produtos agrícolas, pecuários e florestais. E contempla todas as atividades da cadeia agroindustrial: antes da porteira (sementes, defensivos, máquinas e implementos), dentro da porteira (agropecuária básica ou primária), e depois da porteira (indústria e serviços) (SNA, 2022).

De acordo com dados da CEPEA/CNA, em 2022, o agronegócio brasileiro teve um desempenho relevante na economia do País. Ele contribuiu com 24,8% do Produto Interno Bruto (PIB) nacional e gerou cerca de 18,97 milhões de empregos, o que representa aproximadamente 19,35% da participação do agronegócio no mercado de trabalho do país.

Além disso, as exportações do agronegócio brasileiro alcançaram um recorde de US\$ 159,1 bilhões no mesmo ano, com China, União Européia e Estados Unidos como os principais destinos (Agrostat/Siscomex, 2022).

Como vimos, o agronegócio é de fundamental importância para a economia do Brasil, sendo responsável por grande parte das exportações do Brasil e por uma significativa geração de empregos e renda em todo o território nacional.

### **1.2 Produção de frutas e hortaliças no Nordeste**

O Nordeste brasileiro é uma região com condições climáticas favoráveis para a produção de diversas frutas e hortaliças ao longo do ano. Segundo um levantamento da Confederação de Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA), em 2021 a região é a segunda maior produtora de frutas e hortaliças do País, ficando atrás apenas da região Sudeste.

Por essa região apresentar características como clima tropical e subtropical, com elevadas temperaturas e umidade relativa do ar, além de uma grande diversidade de solos, ela proporciona um ambiente propício para o cultivo de

diferentes espécies de plantas. Além disso, o desenvolvimento de áreas de perímetro irrigado permitiu a produção de hortifruti mesmo em períodos de estiagem prolongada. Aliado ao desenvolvimento de novas tecnologias, como o desenvolvimento de cultivares adaptadas e a utilização de técnicas avançadas de manejo e cultivo, tem melhorado a qualidade e produtividade da produção agrícola da região (BNB, 2022).

Dessa forma, podemos destacar algumas das regiões produtoras, como o Vale do São Francisco, que abrange os estados de Pernambuco e Bahia; o polo de agricultura irrigada no Ceará e Rio Grande do Norte, o Agreste de Pernambuco e Paraíba, a Chapada Diamantina na Bahia, além de outras regiões produtoras no Nordeste que contribuem para a produção agrícola, geração de empregos e desenvolvimento da agricultura no país (Abrafrutas, 2019).

### **1.3 Distribuição de insumos agrícolas**

O mercado de distribuição de insumos agrícolas é um segmento importante do setor agropecuário, que engloba uma série de produtos utilizados na produção de alimentos, fibras e energia. Os principais insumos agrícolas comercializados incluem fertilizantes, defensivos agrícolas, sementes, rações e medicamentos para animais, além de equipamentos e máquinas agrícolas (CADE, 2020).

A distribuição de insumos agrícolas é realizada por empresas especializadas, que atuam como intermediárias entre os produtores rurais e os fabricantes dos produtos. Essas empresas possuem uma rede de lojas e revendas, além de equipes de vendas e técnicos agrícolas que prestam assistência técnica e suporte aos produtores, além dessas revendas serem responsáveis pela difusão de novas tecnologias e produtos aos produtores rurais (CADE, 2020).

De acordo com a Associação Nacional dos Distribuidores de Insumos Agrícolas e Veterinários (Andav), que representa 70% do mercado total da distribuição de insumos agropecuários no Brasil, o mercado de distribuição de insumos agropecuários faturou R\$112,6 bilhões em 2021.

Isso demonstra a importância desse setor para a economia do País e para o sucesso da produção agrícola brasileira, já que o setor de distribuição de insumos

agrícolas é responsável por levar tecnologias e soluções para os produtores rurais, contribuindo para a melhoria da produtividade e da rentabilidade do setor.

## **2 Materiais e Métodos**

### **2.1 Descrição da empresa**

A Campo Total é uma empresa que faz parte do grupo Terra Agro Holding Ltda, assim como a Terra Soluções Agrícolas, e atua na comercialização de insumos agrícolas para atacado na área de hortifruti, fornecendo para outras revendas e lojas agropecuárias. A empresa possui três unidades localizadas em Jaboatão dos Guararapes-PE, Petrolina-PE e Maracanaú-CE, e tem como área de atuação vários estados do Nordeste brasileiro.

## **3 Principais Atividades Desenvolvidas no Estágio**

Dentre as principais atividades exercidas no estágio podemos citar:

- Acompanhamento das atividades de comercialização de insumos agrícolas;
- Apoio ao setor de televendas (Atendimento de clientes e emissão de pedidos);
- Acompanhamento de atendimentos;
- Utilização do software SIAGRI;
- Organização do estoque de sementes e controle de temperatura;
- Participação de treinamentos;
- Levantamento do estoque produtos.

### 3.1 Armazenamento de sementes

Durante o estágio, uma das atribuições era a organização do estoque de sementes, com o intuito de facilitar o manuseio e quando era necessário realizar a contagem de estoque. Os sacos de sementes menores são armazenados em armários e agrupados de acordo com o tipo de cultivar e o lote, já os sacos maiores eram armazenados em paletes.

As sementes devem ser armazenadas em ambiente climatizado para manter as condições de temperatura e umidade adequadas, para não afetar a qualidade e germinação. Outra atividade realizada era o controle da temperatura e umidade da sala de sementes, que normalmente era checada diariamente e registrada em uma tabela de controle, caso ocorresse algum problema com a semente comercializada pela empresa esse registro comprovará que a semente foi armazenada em ambiente com temperatura e umidade adequadas.

Além disso, essa checagem diária da temperatura era importante, pois uma vez foi possível identificar um problema no ar condicionado e avisar aos responsáveis pela manutenção, permitindo à rápida resolução do problema.



**Figura 1.** Termo-higrômetro registrando a temperatura e umidade da sala de sementes.



**Figura 2.** Armários de armazenamento de sementes de hortaliças.



**Figura 3.** Armazenamento de sementes.

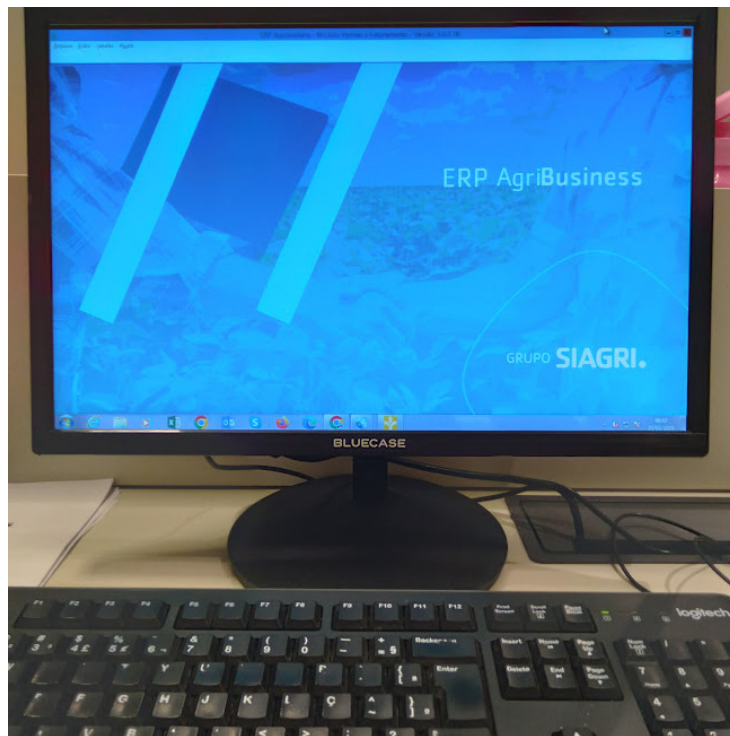
### **3.2 Comercialização de insumos agrícolas**

A venda de produtos é realizada por meio de televendas e vendedores externos. Ao receber a demanda dos clientes, os pedidos eram emitidos através do SIAGRI, software usado para gestão, controle de estoque e comercialização de insumos agrícolas.

A emissão do pedido era realizado pelo estagiário, e antes de o pedido ser faturado era realizado as liberações comerciais e financeira, em que era confirmado se o preço de venda do produto estava correto, se o cliente apresentava alguma pendência com o departamento financeiro e a confirmação do pagamento.

Após o pedido ser liberado, o setor de faturamento é emitia a Nota Fiscal e a Ficha de Emergência que vão junto com os produtos e contém instruções em caso de incidentes durante o transporte. Como a Campo Total não realiza venda para o consumidor final apenas para casas agropecuárias e revendas de insumos agrícolas não é necessário a emissão de receituário agrônômico. Em seguida, é solicitado ao estoquista a separação dos produtos para ser preparado para transporte. Durante o carregamento dos produtos ainda é realizado uma conferência para ver se a quantidade do produto e o lote estão de batendo com a Nota Fiscal. E depois é enviado ao cliente através do veículo da empresa ou o cliente vem retirar na loja.

No caso da venda de sementes, é emitido e enviado junto a nota fiscal de compra, um Termo de Conformidade de Sementes relativo ao lote comercializado, esse termo vai apresentar as características gerais do lote como procedência, porcentagem de sementes anormais do lote, teor de germinação, e dentre outras informações. Esse termo era obtido através de consulta no site da produtora da semente.



**Figura 4.** Computador do estagiário.



**Figura 5.** Produtos esperando a conferência para posterior transporte.



### 3.3 Levantamento do estoque de produtos

Uma das atividades que eu realizava durante o estágio era o levantamento do estoque de produtos da loja. Essa atividade era realizada através da consulta do estoque no software SIAGRI, e com os dados obtidos era possível elaborar planilhas para o acompanhamento da quantidade de produtos disponíveis, do preço de custo dos produtos, do vencimento e para auxiliar durante a contagem do estoque.

Os agrotóxicos eram armazenados em prateleiras ou em paletes, sendo cada tipo de produto armazenado em uma prateleira separada, como podemos ver nas imagens abaixo. E quando necessário entrar no estoque, era obrigatório utilizar o equipamento de proteção individual (EPI).



**Figura 6.** Estoque de herbicidas.



**Figura 7.** Estoque de inseticidas.



**Figura 8.** Estoque de fungicidas.



**Figura 9.** Estoque de adjuvantes.



**Figura 10.** EPI necessário para entrar no estoque de defensivos.

### 3.4 Principais Produtos Comercializados

Durante o período do estágio, a Campo Total estava trabalhando com os produtos das seguintes empresas: Ihara, Corteva, Stoller, Ubyfol, Basf, Sakata, Biolchim.

Na tabela abaixo, podemos ver alguns dos principais produtos comercializados pela empresa:

<b>Herbicidas</b>	
Tordon Ultra S	Facero SC
Mirant	FLUMYZIN 500 SC
Combine 500 SC	Verdict Max

<b>Inseticidas</b>	
Lannate BR	Cartap BR 500
Delegate	Danimen 300 EC
Regent 800 WG	Intrepid 240 SC

<b>Fungicidas</b>	
Dithane NT	Totalit
Curathane	Completo
Cercobin 875 WG	Curzate

<b>Fertilizantes</b>	
Ubyverde	K-Bomber
Mastermins	MS-Florada
MS-2 Multimicros	Kymon Plus

<b>Adjuvantes</b>	
Iharol Gold	Disperse Ultra
Assist EC	Natural Óleo

<b>Sementes</b>	
Semente Coentro Verdão	Semente Alface Vanda
Semente Quiabo Santa Cruz	Semente Alface Milena
Semente Alface Angelina	Semente Alface Vera

### **3.5 Treinamentos**

Durante o período do ESO, tive a oportunidade de participar de uma série de treinamentos sobre as linhas de produtos comercializadas pela empresa. Podemos destacar a participação dos seguintes:

- Treinamento sobre a linha de produtos da Corteva para o segmento de hortifruti;
- Treinamento sobre a cultivar de tomate Matinella da Sakata e da linha de produtos da Ubyfol para tomate;
- Treinamento da Sakata sobre as cultivares de cebola Dudalina e AF7327.

Portanto, essa foi uma experiência bastante agregadora em que contribuiu para aumentar o conhecimento na área e ficar por dentro do portfólio de produtos comercializado pela empresa.



Figura 11. Treinamento Corteva linha HF.



Figura 12. Treinamento Sakata/Ubyfol.



**Figura 13.** Treinamento Sakata sobre cultivares de cebola.

#### **4 Considerações Finais**

O Estágio Supervisionado Obrigatório (ESO) permitiu colocar em prática os conhecimentos teóricos aprendidos durante a graduação, além de contribuir para o aprendizado sobre a comercialização de insumos agrícolas, novas tecnologias no mercado e no relacionamento interpessoal com os clientes.

## 5 Referências

Associação Brasileira dos Produtores Exportadores de Frutas e Derivados (ABRAFRUTAS). **Relatório Setorial - Hortifruti**. Disponível em: <https://abrafrutas.org/wp-content/uploads/2019/09/relatorio-hortifruti.pdf> Acesso em: 30 mar. 2023.

BRAINER, M. S.. BANCO DO NORDESTE DO BRASIL S.A. **PRODUÇÃO DE HORTALIÇAS NA ÁREA DE ATUAÇÃO DO BNB**. Fortaleza: Banco do Nordeste do Brasil, 2021. Disponível em: [https://www.bnb.gov.br/s482-dspace/bitstream/123456789/902/1/2021\\_CDS\\_180.pdf](https://www.bnb.gov.br/s482-dspace/bitstream/123456789/902/1/2021_CDS_180.pdf). Acesso em: 1 abr. 2023.

CADE - CONSELHO ADMINISTRATIVO DE DEFESA ECONÔMICA. **Mercado de insumos agrícolas 2020**. Brasília: Cade, 2020. Disponível em: <https://cdn.cade.gov.br/Portal/centrais-de-conteudo/publicacoes/estudos-economicos/cadernos-do-cade/mercado-de-insumos-agricolas-2020.pdf>. Acesso em: 1 abr. 2023.

Canal Rural. **Empresas de distribuição de insumos faturaram R\$ 112,6 bilhões em 2021**. Disponível em: <https://www.canalrural.com.br/noticias/agricultura/empresas-de-distribuicao-de-insumos-faturaram-r-1126-bilhoes-em-2021/>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (CEPEA). **Mercado de trabalho: com conjuntura favorável, população ocupada no agro é a maior desde 2015**. Disponível em: <https://www.cepea.esalq.usp.br/br/releases/mercado-de-trabalho-cepea-com-conjuntura-favoravel-populacao-ocupada-no-agro-e-a-maior-desde-2015.aspx>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (CEPEA). **PIB do Agronegócio Brasileiro**. Disponível em: <https://www.cepea.esalq.usp.br/br/pib-do-agronegocio-brasileiro.aspx>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (CEPEA). **PIB do Agronegócio 2022**. Disponível em: <https://www.cepea.esalq.usp.br/upload/kceditor/files/PIB-DO-AGRONEGOCIO-2022.17MAR2023.pdf>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA). **Estudo da CNA mostra que região Sudeste corresponde a 40% da produção de hortifruti no Brasil**. Disponível em: <https://www.cnabrasil.org.br/noticias/estudo-da-cna-mostra-que-regiao-sudeste-corresponde-a-40-da-producao-de-hortifruti-no->



brasil#:~:text=A%20regi%C3%A3o%20Nordeste%20%C3%A9%20a,Oeste%20com%205%2C76%25. Acesso em: 30 mar. 2023.

Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA). **Exportações do agro batem recorde em 2022.** Disponível em: <https://cnabrasil.org.br/noticias/exportacoes-do-agro-batem-recorde-em-2022>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Instituto Nacional de Meteorologia (INMET). **Comércio exterior brasileiro.** Disponível em: <https://observatorio.agropecuaria.inmet.gov.br/paineis/ComercioExterior/comercioExteriorBrasileiro/>. Acesso em: 30 mar. 2023.

Sociedade Nacional de Agricultura (SNA). **Agronegócio.** Disponível em: <https://www.sna.agr.br/agronegocio/>. Acesso em: 30 mar. 2023.

VIDAL, M. F. . BANCO DO NORDESTE DO BRASIL S.A. **Agropecuária - Fruticultura.** Fortaleza: Banco do Nordeste do Brasil, 2022. Disponível em: [https://www.bnb.gov.br/s482-dspace/bitstream/123456789/1326/3/2022\\_CDS\\_228.pdf](https://www.bnb.gov.br/s482-dspace/bitstream/123456789/1326/3/2022_CDS_228.pdf). Acesso em: 1 abr. 2023.